

77 resultados encontrados desde el 1-Ene-1993

nueva búsqueda

Buscar en: Encabezado Texto Autor

PRECISA SU BÚSQUEDA

[tips de búsqueda](#)

Lo que buscas

xavier tello

• Haz clic en la para eliminar un criterio.

Agrega otra palabra clave para afinar tu búsqueda

Entre el:

y el:

AGREGA FILTROS A TU BÚSQUEDA

POR SECCIÓN

- [todas](#)
- [primera](#)
- [internacional](#)
- [nacional](#)
- [ciudad](#)
- [justicia](#)
- [edomex](#)
- [estados](#)
- [negocios](#)
- [cancha](#)
- [gente](#)
- [cultura](#)
- [ciencia](#)
- [cineguía](#)
- [primera fila](#)
- [automotriz](#)
- [interfase](#)
- [buena mesa](#)
- [moda](#)

Lidera México genéricos caros

Por

Sara Cantera

(27-Oct-2008).-

El precio de los medicamentos genéricos en México es 116 por ciento superior al de Estados Unidos, según el estudio Políticas de Precios de Medicinas de la OCDE.

Por el contrario, los genéricos (cuando ya venció la patente del original) en Francia y España son 10 por ciento menos costosos que en EU.

Según la OCDE, los programas de copago de las aseguradoras son los que impulsan el consumo de medicamentos genéricos y al final, terminan presionando los precios a la baja.

En Suiza y EU, las aseguradoras sólo pagan el tratamiento con genéricos y si el paciente prefiere el medicamento de patente tiene que asumir la diferencia en el precio.

Xavier Tello, director general de Strategic Consulting, dijo que la brecha de precios radica en el tamaño del mercado y la venta final.

"Lo que se pueda vender en EU siempre va a ser ocho o 10 veces más de lo que se venda en México y eso genera un ambiente propicio para que se manejen menores precios.

"Además, tienes competencia entre un mayor número de fabricantes con un mayor número de clientes", indicó Tello.

En Estados Unidos, el negocio de los fabricantes de genéricos es entrar al formulario de las administradoras de servicios de salud como Kaiser, Blue Shield; ser la primera elección de reembolso en Medicare, o en el programa para los veteranos.

En cambio, en México, el mercado de los fabricantes de genéricos se reduce a algunas farmacias privadas y, en mayor medida, a las licitaciones de Gobierno, pues sólo 3 por ciento de la población cuenta con seguro de gastos médicos.

Dagoberto Cortés, presidente de la Asociación Mexicana de Genéricos Intercambiables, destacó que en precios de licitaciones gubernamentales México es más competitivo que EU, aunque la OCDE toma como referencia el precio en la farmacia.

El estudio de la OCDE añade que los genéricos venden más que los de patente en Inglaterra, Estados Unidos, Alemania Holanda y Canadá, donde ya tienen 40 por ciento del mercado por lo menos.

HERRAMIENTAS DEL ARTÍCULO

- formato de impresión
- tamaño de texto
- envíalo por e-mail
- comentarios al editor

[de viaje](#)
[vida](#)
[universitarios](#)

POR PUBLICACIÓN

[El Norte](#)
[Palabra](#)
[Mural](#)

POR TIPO

[edición impresa](#)
[reforma.com](#)
[fotos](#)
[fotogalerías](#)
[audios y videos](#)
[gráficos animados](#)
[editorialistas](#)

BUSCAR EN: REFORMA.COM  

 [inicio](#)